



09. JUNI 2026

Vision for Insurance, Finance & IT

Das ultimative Branchenforum
in deiner Region

Kontakte

Immobilien

Finanzierungen

Investment

Versicherungen

Networking



Die unabhängige Branchenlösung für alternative Vergütungskonzepte



Liebe Kolleginnen und Kollegen,

die Branche steht vor einem Wendepunkt: Mit der Einführung des Altersvorsorgedepots ist absehbar, dass Produktvergütungen weiter unter Druck geraten. Wer sich heute noch überwiegend auf Provisionen verlässt, wird morgen an Ertrag verlieren.

Schluss mit unbezahlter Mehrarbeit!

Mit diPAY transformierst du deinen Service in ein profitables Geschäftsmodell. Wir begleiten dich dabei, Servicevereinbarungen nicht nur rechtssicher umzusetzen, sondern sie zum stärksten Marketinginstrument deines Unternehmens zu machen.

Dein Drei-Säulen-Modell für die Zukunft:

- 1. Beratung & Analyse:** Sichere dir eine faire Vergütung für deine echte, intellektuelle Leistung.
- 2. Erfolgsbezogene Produktvergütung:** Weiterhin wichtig, aber nicht mehr allein entscheidend.
- 3. Services & Mehrwerte (Lebensbegleiter 360°):** Erziele planbare Einnahmen durch professionelle Servicepauschalen.

Einfach verbunden – Einfach besser.

Dank unserer **Schnittstelle** integriert sich diPAY nahtlos in deinen Workflow. Profitiere von unserem Fullservice-Vorsprung:

- ✓ **Maximale Effizienz:** Automatisierte, verknüpfte Vertrags-, Rechnungs- und Zahlungsabwicklung.
- ✓ **Garantierte Sicherheit:** Rechtssichere Verträge, geprüfte Inhalte und digitaler Signatur-Generator inkl. Updateservice.
- ✓ **Persönlicher Support:** Wir lassen dich nicht allein – nutze unser **easySTARTER-Programm**, die Weiterbildungsplattform, den Marketplace und unser Marketingpaket.

Lass uns gemeinsam an deinem Erfolg arbeiten. Nutze die Gelegenheit für ein persönliches Gespräch an unserem Stand oder sichere dir direkt deinen Vorsprung:

Starte jetzt durch – flexibel & fair!

Persönlicher
Strategietermin



KickOff- Webinar



Kostenfreier
Demozugang





Unabhängig bleiben. Zukunft gestalten.

Liebe Kolleginnen und Kollegen, verehrte Partner und Aussteller,

herzlich willkommen zur **VIFIT 2026!**

Bereits zum elften Mal kommen wir hier in Leipzig zusammen. Dass sich die VIFIT als unabhängiges Format über mehr als ein Jahrzehnt hinweg erfolgreich in der Branche behauptet, macht uns stolz – und ist vor allem Ihr Verdienst. Ohne Ihre Treue, Ihre Energie und Ihre Impulse wäre diese Messe nicht das, was sie heute ist: das Herzstück für den Austausch auf Augenhöhe in Mitteldeutschland und weit darüber hinaus. Dafür sagen wir von ganzem Herzen Danke!

Der Markt ordnet sich neu – wir gestalten mit

Wir alle spüren es: Die Branche ist in tiefer Bewegung. Das Altersvorsorgereformgesetz und das neue Altersvorsorgedepot wirbeln den Markt kräftig auf. Wer jetzt starr an alten Modellen festhält, wird es schwer haben. Wer den Wandel jedoch aktiv annimmt, gewinnt.

Die Zukunft gehört nicht dem reinen Produktverkauf, sondern der echten Lebensbegleitung. Durch alternative Vergütungsmodelle und exklusive Service-Mehrwerte schaffen wir für unsere Kunden einen Wert, der weit über die klassische Provision hinausgeht. Für diese kompetente Begleitung sind Kunden absolut bereit, ein faires Serviceentgelt zu zahlen – andere Branchen beweisen das seit Jahren.

KI nutzen, Identität bewahren

Auch das Megathema Künstliche Intelligenz fordert uns heraus. KI bietet faszinierende Chancen und enorme Erleichterungen im Alltag. Aber Achtung bei allzu verlockenden Digital-Versprechen: Ihre Unabhängigkeit ist Ihr wertvollstes Gut. Die Hoheit über die eigenen Kundendaten und Arbeitsweisen – etwa durch ein eigenes CRM-System – darf niemals verhandelt werden.

Mit Zuversicht in eine starke Zukunft

Deshalb blicken wir mit großem Optimismus nach vorn. Die digitale Transformation und die neuen Gesetze sind keine Bedrohungen, sondern das Fundament für eine neue, stärkere Maklergeneration. Wer sich jetzt zukunftsicher aufstellt, wird langfristig stabile Einnahmen erzielen und als geschätzter Berater wahrgenommen werden – weit über das klassische Image des „Versicherungsverkäufers“ hinaus.

Die VIFIT 2026 liefert Ihnen dafür das perfekte Fundament: Mit wegweisenden Vorträgen, neuen Ausstellern und innovativen Plattform-Partnern zeigen wir Wege auf, wie Sie unabhängig bleiben und nachhaltig wachsen.

Ein ganz herzliches Dankeschön gilt allen Unternehmen, Ausstellern und Referenten, die dieses Event mit ihrem großartigen Engagement überhaupt erst möglich machen. Nutzen Sie den Tag, um voneinander zu lernen, wertvolle Impulse mitzunehmen und Ihr Netzwerk zu stärken.

Wir wünschen Ihnen ein inspirierendes Event, großartige Begegnungen und viel Erfolg!

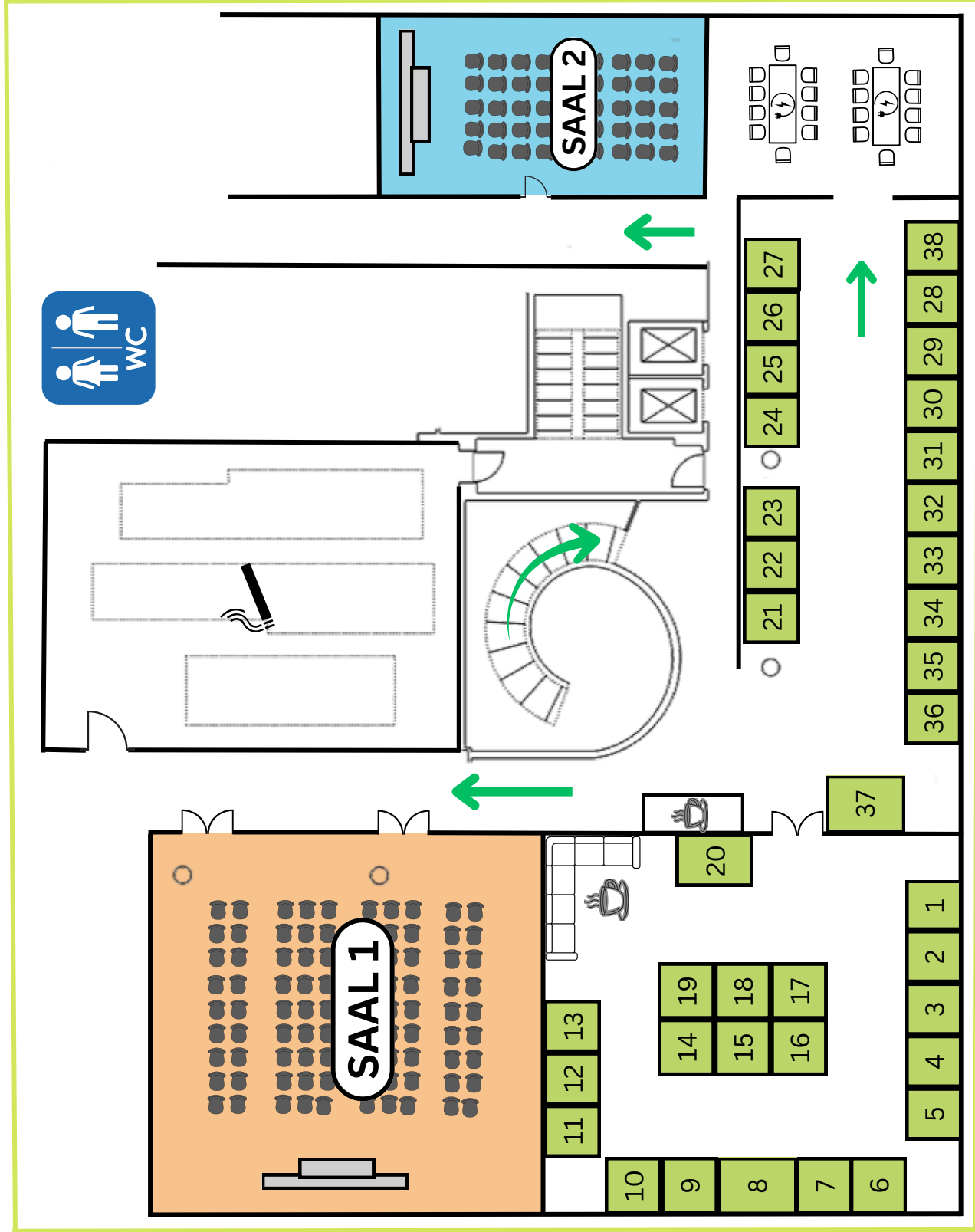
Ihr VIFIT-Team

Handan Isik

Geschäftsführende Gesellschafterin
DIPAY GmbH

Dirk Erfurth

Geschäftsführender Gesellschafter
DIPAY GmbH



AUSSTELLERLISTE

Sammle mind. 30 Activity-Points für die Tombola!

Austeller	Stand-Nummer	Punkte
InsurMagic GmbH	1	
Aruna GmbH	2	
DEURAG Deutsche Rechtsschutz-Versicherung AG	3	
Domcura AG	4	
GE-BE-IN Versicherungen	5	
IKK Classic	6	
BVSV e.V.	7	
Oberösterreichische Versicherung AG	8	
Waldenburger Versicherung	8	
P & P Group	9	
Nammert Assekuradeur GmbH	10	
PFIF GmbH	11	
Care Concept AG	12	
Assfinet GmbH	13	
HDH VVaG	13	
VPV Versicherungs-AG	14	
Maklerkonzepte GbR	15	
Abrekon GmbH	15	
Experten Netzwerk GmbH	16	
Nürnberger Versicherung	17	

Austeller	Stand-Nummer	Punkte
Finteachworld	18	
LKH - Landeskrankenhilfe V.V.a.G.	19	
Aurimentum - R&R Consulting GmbH	20	
IVFP - Institut für Vorsorge und Finanzplanung GmbH	21	
DAK- Gesundheit	22	
Hanse Merkur Krankenversicherung AG	23	
Bestprime	24	
Makler- Nachfolgerclub e.V.	25	
Wüstenrot Bausparkasse	26	
BIG Direkt	27	
Mineko GmbH	28	
Sellestar - Winvyn GmbH	29	
Audi BKK	30	
Aureus Golddepot GmbH	31	
TSO Capital Advisors GmbH	32	
Osbach Vertriebs GmbH	33	
Bastanier & Schmelzer RAe	34	
DI Deutschland Immobilien AG	35	
meetergo GmbH	36	
diPAY GmbH	37	
TAKECARE Immobilien GmbH	38	

Sammle mind. 15 Activity-Points und erhalte deine IDD-Weiterbildungszeiten / 1 Vortrags = 3 Points:

Das Podium: Der Expertentalk über KI	35 Min.
1 Block: Impulsvorträge	72 Min.
Der Praxisfokus: Yannic Beyer & Torsten Guenther	30 Min.
Der Praxisfokus: diPAY GmbH	30 Min.

Das Podium: Mehr Umsatz pro Kunde	35 Min.
Der Praxisfokus: Assfinet	30 Min.
Der Praxisfokus: Rechtsanwalt David Bastanier	30 Min.
Das Vortragspecial: Prof. Dr. Hauer – IVFP	35 Min.

Fotografieren Sie Ihre erreichten IDD-Weiterbildungszeiten ab. Bitte innerhalb in den nächsten 10 Tagen ihre erreichten Punkte per E-Mail an: support@diplay.de schicken!

Name / Firma



Stempeln Aussteller

Stempeln VIFIT-Team

Teilnahmebedingungen:

Die Teilnehmer zur Tombola und der IDD-Weiterbildungszeiten müssen **Makler / Vermittler** und mindestens **18 Jahre** alt sein.

Sie müssen mindestens **30 Activity-Points für die Tombola** und **mind. 15 Activity- Points** (= 5 Vorträge) für die Bestätigung der **IDD- Weiterbildungszeit** sammeln- **siehe Seite 11.**

Sie besuchen...

1. ... die Aussteller (Activity- Points zählen nur für die Tombola), Podiumsrunden und Vorträge und lassen sich die Felder auf Seite 11 in dem Prospekt abstempeln und sammeln so ihre Activity-Points.
2. die persönliche Anwesenheit bis zum offiziellen Event-Ende ist Pflicht.
3. Vergessen Sie bitte auf Seite 11 nicht Ihren Namen unten links zu notieren!
4. Die Tombola-Box steht am diPAY / INFO- Stand ! Lösen Sie bitte Seite 11 aus diesem Prospekt und stecken Ihren Teilnahmechein, einmal gefaltet, in die Tombola - Box.
5. Ihre IDD-Weiterbildungszeiten bekommen Sie per Zertifikat bestätigt, wenn Sie innerhalb den nächsten 10 Tagen ihre erreichten Activity-Points per E-Mail an: support@dipay.de schicken!

⚠ Achtung Ausschlussfrist: Unvollständige Bögen nehmen nicht an der Tombola teil. Nach Ablauf der 10 Tage ist eine Zertifikatsausstellung für die IDD-Weiterbildungszeiten aus organisatorischen Gründen ausgeschlossen.



Um ca. 17:30 Uhr beginnt die Ziehung der Gewinner im Vortragsaal 1.
Wenn ein Gewinner bei der Verlosung nicht anwesend ist, verfällt dessen Gewinnanspruch und es wird weiter gezogen!

Wir bedanken uns für die freundliche Unterstützung der Tombola bei...



Ablaufplan-Leipzig-Vorträge

Manche Aussteller stellen im Nachgang auf Anfrage eine Bestätigung bzw. ein Zertifikat zur Weiterbildungszeit im Rahmen der angebotenen Vorträge aus.

Uhrzeit	Saal 1	Saal 2
08:45	Einlass und Start Marktplatz & Networking	
09:20- 09:50	Begrüßung der Besucher und Vorstellung der Aussteller: inkl. SPOTLIGHT- Pitches von TSO Capital Advisors, Insurmagic und Aurimentum	
09:50- 10:25	Das Podium: Auslaufmodell oder Zukunftsgestalter? Der Makler im Auge des Transformationssturms. <i>Der Expertentalk über KI, Marktdruck und die neue DNA des Maklerberufs.</i>	
10:25- 11:15	Marktplatz & Networking	
11:15- 12:30	Die Impulse- 6 x 12 Minuten Nürnberg: Die NÜRNBERGER als Biometriepartner – Highlights und Neuerungen Osbach Vertriebs GmbH: Das Duell: masterway Investmentpolice versus ETF-Direktinvestment Aurimentum: Unsicherste Zeiten seit 1945 – wo liegen Sicherheit und Chance? TSO Capital Advisors: Antizyklisch investieren in den USA „Wer heute antizyklisch in US-Immobilien investiert, nutzt das, was andere als Risiko wahrnehmen, als strategischen Vorteil“! diPAY: Eine Idee wird zur Branchenlösung: So profitierst du gleich mehrfach – Neuigkeiten, Marketplace, easyStarter meetergo: Maximale Effizienz für Makler: Die All-in-One-Lösung für automatisierte Prozesse. Stoppen Sie das Tool- Chaos: Ersetzen Sie Calendly, DocuSign & Co. durch eine einzige Plattform und senken Sie Ihre Fixkosten um bis zu 90 %	Die Impulse- 6 x 12 Minuten Aureus Golddepot: Edelmetalle: Die Mega-Chance des nächsten Jahrzehnts. BVSV: Wenn ein Berufsbild sich verändert; kostenlose Leads, kostenlose Tools Insurmagic: Kundenkommunikation im KI-Zeitalter: KI-Tools für WhatsApp & Telefon richtig einsetzen Finteachworld: Beratung statt Bedienung. Wie wir Beruf und Berufung zurückerobern. Domcura: Quo vadis Wohngebäudeversicherung? Ist guter Versicherungsschutz künftig noch bezahlbar? Bestprime: Doppelte BP und Neukunden, ohne zusätzliche Produkte

Ablaufplan-Leipzig-Vortrag

Manche Aussteller stellen im Nachgang auf Anfrage eine Bestätigung bzw. ein Zertifikat zur Weiterbildungszeit im Rahmen der angebotenen Vorträge aus.

	Mittagspause, Marktplatz & Networking 
12:30-13:30	
13:30-14:00	Der Praxisfokus: Yannic Beyer & Torsten Guenther – OMGV- Gewinner Schnelles, lukratives Wachstum durch Sponsoring
14:05-14:35	Der Praxisfokus: diPAY GmbH Lebensbegleiter 360°: Warum der Erfolg von morgen neue Ideen und Vergütungswege braucht Vom Provisionswegfall zu dauerhaften Servicegebühren und Honorareinnahmen: Höhere Kundenbindung und Cross-Selling für eine echte Bestandsverdopplung
14:40-15:10	Das Podium: DI Deutschland.Immobiliens AG, TSO Capital Advisors GmbH, Wüstenrot Bausparkasse Mehr Umsatz pro Kunde: Immobilien & Finanzierung jetzt einfach mitverdienen Machen Sie sich unabhängig vom reinen Versicherungsgeschäft: Wir zeigen Ihnen, wie Sie ohne Mehraufwand professionelle Immobilienlösungen in Ihre Beratung integrieren und jeden Abschluss sicher in Ihrem Haus halten.
15:10-15:40	Kaffee & Kuchen, Marktplatz & Networking 
15:40-16:10	Der Praxisfokus: Assfinet KI im Maklersystem (MVP) – was heute geht und was morgen kommt
16:15-16:45	Der Praxisfokus: Rechtsanwalt David Bastanier Das macht man halt so! – Irrtümer, Mythen und Grauzonen im Makleralltag – rechtlich eingeordnet Wo wird aus gefährlichem Halbwissen plötzlich ein echtes Haftungsrisiko? Im kurzweiligen Q&A-Vortrag nehmen wir typische Aussagen, Mythen und Alltagssituationen aus dem Makleralltag unter die rechtliche Lupe. Das ist kein Frontalvortrag – sondern liefert Denkanstöße, Diskussionen und ehrliche rechtliche Einordnungen für den Makleralltag 2026.
16:50-17:25	Das Vortragspecial: Prof. Dr. Hauer – Institut für Vorsorge und Finanzplanung Konsequenzen aus dem geplanten Gesetz zur Reform der privaten Altersvorsorge“ Altersvorsorgereform
17:30	VERMITTLERTOMBOLA – VIEL GLÜCK! 
18:45	VIFIT Networking Party 