VORTRÄGE VIFIT2025- Stuttgart

Uhrzeit	Stage 1	Stage 2	Stage 3		
08:30	Einlass und Start Marktplatz & Networking				
09:10- 09:20	Begrüßung der Besucher und Aussteller durch die VIFIT- Initiatoren Handan Isik & Dirk Erfurth				
09:20- 10:10	Das Geheimnis für planbaren Umsatz & doppelte Bestandseinnahmen: Wie clevere Makler mit Servicevereinbarungen nicht nur ihre Kunden binden, sondern ihr Einkommen nachhaltig skalieren – Das Schritt-für-Schritt-System von diPAY GmbH Mit Handan Isik & Dirk Erfurth diPAY GmbH				
10.15-	Beraten war gestern – Begleiten	SPOTLIGHT- Pitches (3x je 10 Min.)			
11:05	ist Zukunft - Finanzberatung im Jahr 2040: Zwischen Algorithmus und Empathie. Die Rolle des Finanzberaters wird neu definiert. KI übernimmt Analyse, Strategie und Automatisierung – doch der Mensch bleibt gefragt: als Vertrauensperson, Coach und Wertekompass in einer datengetriebenen Welt. Willkommen in der Ära des empathischen Advisors. Mit Klaus Rost FinTeachWorld	Mit P&P, Aurimentum, Jura Direkt, Husl.Gold, SV Cube			
11:10	Transparent, neutral, effizient -	Investieren mit Weitblick – Qualität,			
11:40	die IVFP-Plattform als Fundament moderner Vorsorgeberatung IVFP- Institut für Vorsorge und Finanzplanung GmbH	Innovation, Nachhaltigkeit Wie findet man die besten Aktien für langfristigen Erfolg? Welche Innovationen prägen die Märkte von morgen? Prima Fonds Service GmbH			
11:45- 12:15	Die masterway Investmentpolice im JustInvest-Versicherungsmantel- Jetzt	Endlich Ruhestand und wie geht es nun mit meinem Maklerunternehmen weiter?	"Insolvent durch Erbschaft?!" – DELA Lösungen sorgen für Liquidität im Ernstfall!		
12:15	auch als Honorar-Tarif Osbach Vertriebs GmbH	Ein Leitfaden zum Verkauf des eigenen Maklerunternehmens und die Auflösung des Mythos der Kaufpreisfindung SECHZEHN54 GmbH	Dela Lebensversicherung		

12:15- 13:30	Mittagspause, Marktplatz & Networking		
13:30- 14:00	Expertenstatus statt Eigenlob - So überzeugst du auch ohne große Reichweite. Vertriebsfilm- supersonic Group	Three60 Sachwert-Konzept. Husl Smart. Husl App. Husl Brand. Husl.Gold	So gewinnen Sie Firmenkunden leicht und dauerhaft BVSV Gewerbezentrum GmbH & Co. KG
13:50- 14:20	Das Comeback der Immobilie als Geldanlage – Deutschland.Immobilien der konzeptionelle Markführer Vertrieb Deutschland Immobilien GmbH	Liebhaberfahrzeuge im "Ländle" richtig versichern OCC Assekuradeur GmbH	Lebenswerk sichern: Erfolgreiche Nachfolgeplanung für Makler. Blau Direkt GmbH / Tjara GmbH
14:25 15:15	Vom ersten Chat zur Unterschrift – wie Versicherungsmakler und Versicherungsvertreter datenschutzkonformes WhatsApp von Superchat & Flixcheck nutzen Flixcheck GmbH & SuperX GmbH	Die Welt im Umbruch- Gold- ein unverzichtbarer Anker Aurimentum – R&R Consulting GmbH	

15:30 16:00	Kaffee & Kuchen, Marktplatz & Networking
10.00	
16:00 -	Der große Expertentalk - Maklerwelt 2030 - mit Live- Maklerfragerunde moderiert von Andreas Lohrenz (Betreiber der größten FB-Gruppe – Versicherungsvermittler Deutschland)
16:50	Mit den Branchenprofis Dr. Andreas Kick (Institut für Vorsorge und Finanzplanung GmbH), David Bastanier (Rechtsanwälte Bastanier & Schmelzer) und Dirk Erfurth (Spezialistin alternative Vergütungskonzepte- diPAY GmbH) und
47.00	
17:00- 17:30	Abschluss & VERMITTLERTOMBOLA – VIEL GLÜCK!
Ab 18:30	Networking- Party