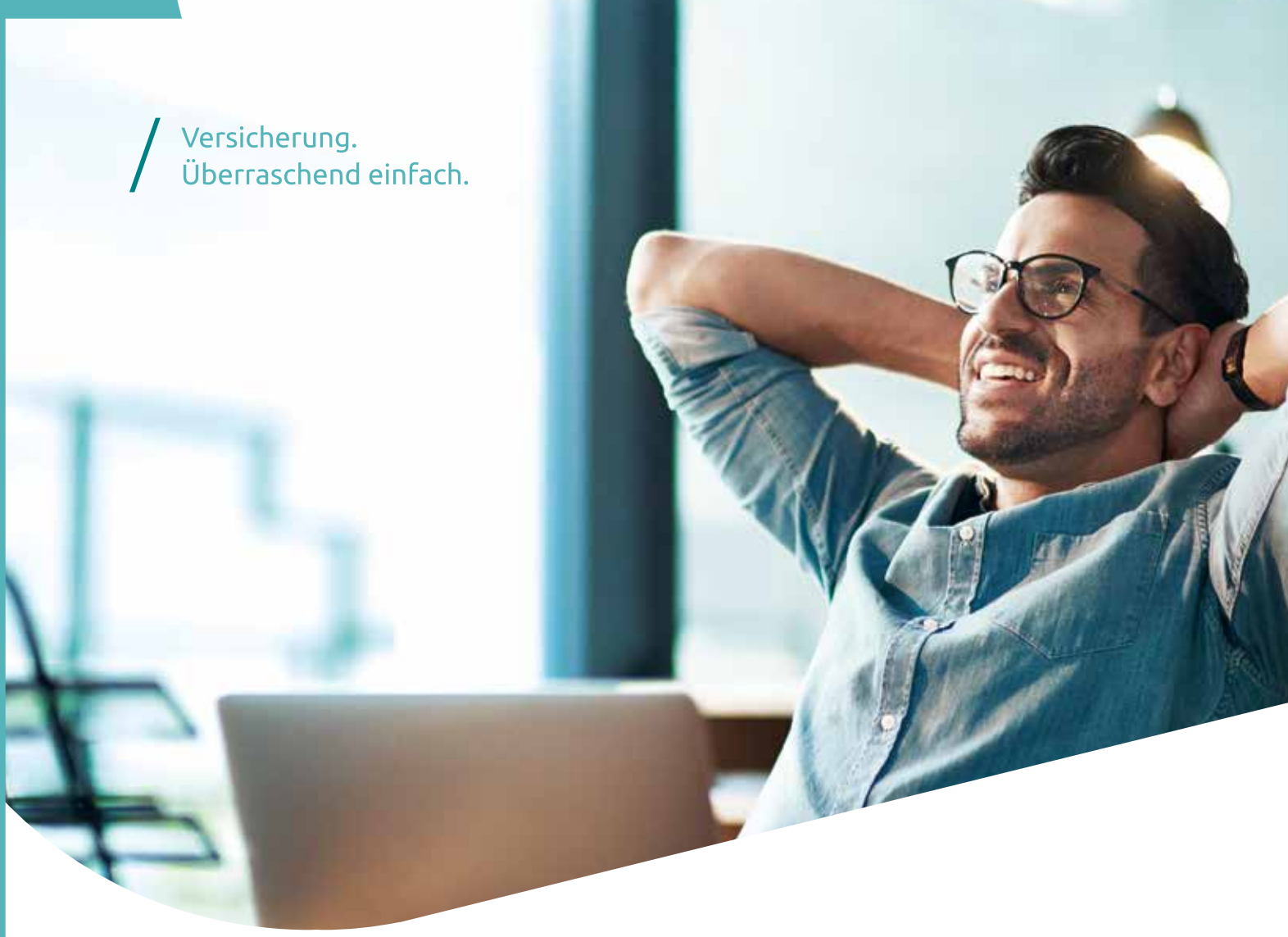
VIFIT

12. OKTOBER 2021

BRANCHEN-TREFF

IN MITTELDEUTSCHLAND



Erfolgreich ist, wer auf digitale Prozesse setzt.

Transparenz ohne Kleingedrucktes! Klarheit statt Klauseln.
Wir denken Versicherung neu. Jetzt online informieren.

- Betriebshaftpflichtversicherung
- Betriebshaftpflichtversicherung
- Vermögensschadenhaftpflicht
- Inhaltsversicherung

Jetzt Partner werden:
www.andsafe.de

andsafe

HERZLICH WILLKOMMEN

Handan Isik
Geschäftsführende Gesellschaftlerin
IQ²strategies GmbH

Dirk Erfurth
Geschäftsführende Gesellschafter
IQ²strategies GmbH

Herzlich willkommen liebe VIFIT- Freunde,

herausfordernde und bewegte 12 Monate sind seit dem letzten Branchentreff vergangen.
Wir freuen uns sehr, dass wir Sie heute wieder begrüßen dürfen!

Hoffentlich haben Sie diese Zeit mit positiver Energie und der nötigen Gelassenheit verbracht und gehen mit Mut und Zuversicht die vor uns stehenden Herausforderungen an.

Nach der Bundestagswahl wird die neu gebildete Bundesregierung die nächsten 4 Jahre die Geschicke unseres Landes steuern und vor großen Herausforderungen stehen. Hoffen wir auf das Beste!
Denn dramatische Ereignisse, wie die Flutkatastrophe, der Klimawandel und die Corona-Pandemie bestimmten zuletzt die Schlagzeilen und hinterließen Spuren in unserem Alltag und in der Gesellschaft. Gesamtgesellschaftliche Anstrengungen werden nötig sein, denn Freiheit und Glück sind hohe Werte, die es gilt zu wahren.
Auch unsere Branche steht vor weit größeren Herausforderungen und Umwälzungen, als den drohenden Provisionsdeckel. Jedem Verbraucher oder Unternehmen muss bewusst sein, dass es nie die 100%ige Sicherheit geben kann und dass unser Leben weiterhin aus Risiken besteht. Ihre Kundinnen und Kunden suchen nach Orientierung und einen sicheren Hafen, wenn es um ihre Altersversorgung, die eigene Immobilienfinanzierung oder eine Risikoabsicherung geht. In diesem Spannungsfeld übernehmen Versicherungsmaklerinnen und Versicherungsmakler mit ihrer Beratung und Aufklärung eine wichtige gesellschaftspolitische Aufgabe. Leider wird dieser immer noch zu wenig gewürdigt. Ein Grund mehr, mit Stolz und Selbstbewusstsein für unseren Berufsstand einzutreten.

Nutzen Sie den heutigen Tag für sich und nehmen Sie so viel wie möglich neue Impulse und gute Gespräche mit. Wir bedanken uns bei allen Ausstellern und Besuchern, die heute dabei sind und wünschen einen erfolgreichen VIFIT2021!

Handan Isik Dirk Erfurth

DR. KLÖCKNER METHODE

Wie Du innerhalb von 8 Wochen Deinen Umsatz durch seriöse Beratungskompetenz spürbar steigerst.

- Lerne in kurzer Zeit den spielerischen Umgang mit Zahlen und Sprache
- Begeistere Deine Kunden mit unbestechlichen Fakten und professioneller Kommunikation
- Positioniere Dich als unangefochtener Geldansprechpartner Nr. 1

Jetzt kostenlose Coachingstunde anfordern:
www.dr-kloeckner-methode.de/vifit2021

Angebot gültig bis einschließlich 19. Oktober 2021

Prof. Dr. Bernd W. Klöckner und Klaus Rost als Keynote-Speaker live auf der VIFIT 2021: 9:00 Uhr und 17:10 Uhr. Siehe Seite 6

INHALT

VIFIT Ablauf 5

Abendveranstaltung 14

Tombola, Teilnahmebedingungen, Gewinne, Sponsoren 19

Tombola-Liste & Teilnehmerschein 20

Aussteller-Liste 21

Lageplan 22

Vortragsprogramm 23

ABLAUF

08:30 Uhr	**Einlass**
09:00 Uhr – 17:00 Uhr	**Messebetrieb**
09:00 Uhr – 09:35 Uhr	**Eröffnung** und **Keynote PART 1** / Prof. Dr. Bernd Klöckner & Klaus Rost / Saal 1
8:30 Uhr - 10:00 Uhr	Kaffee / Tee
10:45 Uhr - 11:25 Uhr	Podiumsrunde / Saal 1
11:30 Uhr - 17:05 Uhr	Vorträge / Saal 1 - 3
12:00 Uhr - 13:30 Uhr	Mittagessen
13:45 Uhr - 14:25 Uhr	Podiumsrunde / Saal 1
15:00 Uhr - 16:00 Uhr	Kaffee / Tee / Snacks
17:10 Uhr - 17:45 Uhr	**Keynote PART 2** / Prof. Dr. Bernd Klöckner & Klaus Rost / Saal 1
ca. 17:55 Uhr	Vermittler - Tombol / Saal 1

Ab 19:00 Uhr Abendveranstaltung / VIFIT Messe Party hier im pentahotel (nur mit geladenen Gästen)

KEYNOTE SPEAKER

Dr. Bernd Klöckner
Klaus Rost

Magisch kompetent, wirkungsvolle Beratungsgespräche

Sich als Geldansprechpartner Nr.1 dauerhaft positionieren

Kunden kaufen Konditionen. Fans kaufen alles. Und: Wer denkt: Kompetenz sei teuer, sollte es einmal mit Inkompetenz versuchen. Nun einmal einige Fakten-

Was herkömmliche Ausbildungen nicht oder zu wenig lehren

Wirkungsvolle Beziehungs-Kommunikation wird in den herkömmlichen Aus- und Weiterbildungsangeboten für Finanzberater nur minimal im Lehrplan geboten. Und echte Zahlenkompetenz, also der mühelose Umgang mit Zahlen und Zinseszins zu allen möglichen Geldthemen, gleich ob Sparen, Rente, Finanzierung, Inflation, Kapitalanlagen jeder Art wird noch weniger trainiert.

Die zwei entscheidenden Basis-Kompetenzen

Dabei sind diese beiden Fähigkeiten – Kompetenz in Sprache und Wort und Kompetenz in Zahlen - die zwei alles entscheidenden Voraussetzungen für den Zustand nachhaltigen und dauerhaften Erfolges als FinanzberaterIn.

Ein spezielles Mentoring

Dr. Bernd W. Klöckner, Professor für Finance ist im deutschsprachigen Raum einfach das Original zum Thema „Praxisorientierte Zahlenkompetenz“. Und er ist der anerkannte Profi für sein zweites Thema „Magie Wort und Sprache“. Der 5fach erfolgreich studierte Profi, bekannte TV Finanzexperte und 42-fache Buchautor bietet eine Wissenskombination, über die kein anderer Trainer in der Branche verfügt. Sein beruflicher Partner Klaus Rost ist die einfach perfekte Ergänzung, weil er aus der Praxis für die Praxis zu allen Themen zeigt und beweist, wie einfach Finanzberatung und vor allem auch digitale Finanzberatung sein kann. Klaus Rost wird in der Branche auch der „Praxis-Magier“ genannt.

Impulse, Ideen und Anregungen

Lassen Sie sich in den beiden Vorträgen der versierten wie qualifizierten Keynote-Speaker faszinieren, begeistern. Lassen Sie sich anregen, fördern und unterstützen. In den beiden Vorträgen erhalten Sie echte Wissensdiamanten. Zudem aus der Praxis für die Praxis faszinierende Einblicke, wie mühelos, leicht und hochkompetent Finanzberatung, speziell auch digitale Finanzberatung in der heutigen Zeit funktionieren kann.

Glasklarer Nutzen und Vorteile

Prof. Dr. Bernd W. Klöckner und Klaus Rost bieten Ihnen konkrete Beispiele, wie Finanzberatung statt auf XX Seiten auf nur einer oder zwei Seiten funktioniert. Beide beweisen Ihnen live, wieso Ihnen künftig Niemand mehr ein X für ein U vormacht. Sie werden künftig für sich und Ihre Kunden weitaus noch bessere Entscheidungen
treffen können. Dazu gibt es wertvolle Impulse, wie, wann und warum Kommunikation einfach besser funktioniert und Sie erfahren wertvolle psychologische Tipps des Wirtschaftspsychologen Dr. Bernd W. Klöckner.

Dr. Klöckner Methode

Das Beste: Sie erleben, wie Sie selbst ab sofort profitieren können. Die Methode, die Sie auszugsweise in den Keynotes kennenlernen, wird Ihnen nachweislich und dokumentiert immer wieder neue Empfehlungen bringen, finanzstarke Neukunden werden viel öfter auf Sie zukommen, Sie werden als absoluter Profi sichtbar wie niemals zuvor und erzielen unterm Strich dauerhaft und nachhaltig einfach hohe und auch höchste Einnahmen. Das Ganze bei höchster
Effizienz und einfach zusätzlicher Freude an Ihrem wundervollen Beruf.

KEYNOTE VORTRÄGE
Prof. Dr. Bernd W. Klöckner & der „PraxisMagier“ Klaus Rost

Teil 1: 09:00 Uhr - 9:35 Uhr Vortragssaal 1

Teil 2: 17:10 Uhr - 17:45 Uhr Vortragssaal 1

1. PODIUMSRUNDE

10:45 – 11:25 VORTRAGSSAAL 1

Gesund und rentabel? Nachhaltiges Anlegen in Megatrends! Welche heutigen und zukünftigen Auswirkungen haben Gesundheit, Technologie, Demographie und Ökologie auf Ihre Investments?

Präsentiert vor apoAsset – Heute in die Gesundheit von morgen investieren

Moderiert von
Anke Dembowski
Finanzjournalistin + Co-Gründerin
Geschäftsführerin der Fondsfrauen 2015

Hendrik Lofruthe
Portfoliomanager Healthcare,
Apo Digital Health

Andreas Lössl
Senior Sales Manager,
Pictet-Global Thematic Opportunitis

Volker Plate
Direktor Institutionelle Kunden,
MEAG Nachhaltigkeit

Thomas Vorlicky
Sales Manger, MEDICAL BioHealth

VIFIT

TAGUNGSNOTIZEN

2. PODIUMSRUNDE

17:10 – 17:45 VORTRAGSSAAL 1

Welche Auswirkung hat das Ergebnis der Bundestagswahl auf Vermittler und Produktgeber? Was bedeutet dies für die Zukunft des Provisionsmodells und der alternativen Vergütungsmodelle? Chance oder Risiko?

Präsentiert von Pfefferminzia und diPAY Digital Payment Platform

Moderiert von
Matthias Hess
Pfefferminzia Medien GmbH

Matthias Heß ist seit über 20 Jahren im Verlagswesen der Finanz- und Versicherungswirtschaft zu Hause. Er ist Mitbegründer, Gesellschafter und Geschäftsführer der Pfefferminzia.

Jürgen Henzler
Alte Leipziger

Jürgen Henzler ist als Dezentraler Leiter der Alte Leipziger Leben für die sechs Vertriebsdirektionen zuständig. Seine berufliche Laufbahn begann 1980 mit einer Ausbildung bei der Alte Leipziger mit anschließender Weiterbildung zum Versicherungsfachwirt.

Zwischen 1996 und 2016 leitete er die Vertriebsdirektionen Kassel, Leipzig, Mannheim und Frankfurt. Seit Mai 2016 ist er bundesweit für den dezentralen Vertrieb verantwortlich.

David Bastanier
Bastanier & Schmelzer Rechtsanwälte PartmbB

Was machen wir?
- Unternehmensfortführungen & Nachfolgeregelungen
- Unternehmensfinanzierungen (ohne Banken)
- Wettbewerbsrecht & Datenschutzrecht
- Prüfberichte nach FinVermV für Inhaber einer Zulassung nach § 34 f GewO

Christian Nuschele
Standard Life

Christian Nuschele ist als Head of Sales & Marketing bei Standard Life für die gesamten Vertriebs- und Marketingaktivitäten in Deutschland und Österreich verantwortlich. Er begann seine Karriere 1996 als Kundenberater bei der Sparkasse Ostallgäu. Nuschele ist bereits seit 2006 bei Standard Life in unterschiedlichen Vertriebspositionen tätig. Seit 2016 leitet er den Vertrieb des Versicherers.

Handan Isik
diPAY®- Mitgründerin und Mitinitiatorin des VIFIT

Handan Isik ist Gesellschafter-Geschäftsführerin der IQ²strategies GmbH und seit über 25 Jahren in unterschiedlichen leitenden Vertriebspositionen tätig gewesen und entwickelte sich zur Expertin für die Umsetzung alternativer Vergütungsmodelle mit dem zusätzlichen Knowhow als IHK- zertifizierte Businesscoachin in Maklerunternehmen.

Liechtenstein Life

Sind Ihre Kunden-gelder sicher?

Lernen Sie die Standortvorteile Liechtensteins kennen.

Nicht nur unser Standort ist einzigartig – die Liechtenstein Life ist Ihr Partner für flexible Altersvorsorgeprodukte. Überzeugen Sie sich selbst:

- flexible Netto- und Brutto-Policen
- Factoring zur Vergütungsfinanzierung
- Policierung innerhalb 48h
- volldigitale Antragsstrecke und elektronische Unterschrift

JETZT PARTNER WERDEN

Besuchen Sie uns jetzt auf **www.liechtensteinlife.com**

Industriering 37 | 9491 Ruggell
+49 176 70 93 21 10 | jakob.stoll@brokershome.li

ProLife® GmbH

Wann stellen Sie die Lebensversicherungen Ihrer Kunden auf den Prüfstand?

Es ist höchste Zeit!

ProLife GmbH

hebbelstraße 61
85055 ingolstadt

0841 981 601 320
info@prolife-gmbh.de
@prolifegmbh

Unser Expertenteam ist am 12. Oktober 2021 wieder auf der VIFIT vertreten und steht Ihnen zur Seite! - Wir sehen uns, garantiert!

OCC Wir versichern Klassiker.

classiccars OCC GESAMT-SIEGER Oldtimer-Versicherungen Ausgabe 9/2021

classiccars OCC 11x GÜNSTIGSTER ANBIETER Oldtimer-Versicherungen Ausgabe 9/2021

Gesamtsieger. Testsieger.

Deutschlands beste Versicherung für Ihren Klassiker.

OCC ONLINE

occ.eu

LAWI PROTECT

Der Grund, das Feld neu zu bestellen!

LAWIProtect – das flexible und weitreichende Deckungskonzept.
Hohe Haftungssicherheit mit vereinbarten Höchstentschädigungsgrenzen.

- Haftpflicht
- Sturm und Hagel plus BU
- Feuer- mit Feuer-BU
- Zusatzbausteine für jede Anforderung

Einfach loslegen

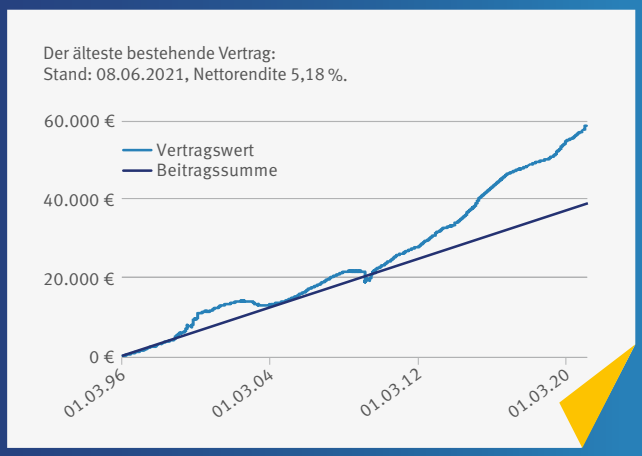
FIDESConsult Versicherungsvermittlungs- und Dienstleistungsgesellschaft mbH, Neue Grünstraße 38, 10179 Berlin | Tel +49 30 120 30 7122

25 JAHRE
Standard Life Deutschland

25 Jahre Standard Life in Deutschland – eine echte Erfolgsgeschichte.

Glücklich, wer von Anfang an dabei war: Mit dem ältesten Vertrag in unserem Bestand blicken wir zurück auf bewegte und erfolgreiche 25 Jahre Standard Life in Deutschland. Er gibt uns für die Zukunft die Richtung vor: Wir wollen mit den Themen Ruhestandsplanung, Erben & Schenken und innovative Investments zusammen mit Ihnen wachsen.

Für alle Fragen und weitere Informationen:
erfolgsgeschichte@standardlife.de*



*An Werktagen nehmen wir innerhalb von 24 Stunden Kontakt mit Ihnen auf!

Standard Life
Weil das Leben viel zu bieten hat

Unsere Kfz-Highspeed-Services machen vieles einfacher.

Profitieren Sie z.B. von folgenden Leistungen:

- Automatische Übernahme der Daten aus dem Straßenverkehrsamt in die Tarifrechner
- IVK direkt auf Maklerportal anklickbar
- Einfache Datenänderung bei Bestandskunden
- Beitragsänderungen schon im Vorfeld sehen
- Einfache, automatisierte Bestandsumdeckung

Interessiert?
Informieren Sie sich auf
www.rhion.digital

rhion.digital

Die DOMCURA Wohngebäude-konzepte

Wir sind erneut beliebtester Wohngebäudeversicherer

Außgezeichnete Qualität:
Individuelle Leistungsstufen inkl. Konditions-differenzdeckung, Leistungsgarantie und des Bausteins „Unbenannte Gefahren".

GENIAL. EINFACH. SICHER.

Informieren Sie sich jetzt!
www.domcura.de
vertrieb@domcura.de

DOMCURA

ABENDVERANSTALTUNG

Let's Party

Bei guter Musik lassen wir den VIFIT2021
entspannt im pentahotel Leipzig ausklingen.

Jetzt haben Sie die Gelegenheit Ihre guten
Gespräche zu vertiefen, ganz entspannt.

Dazu gibt es leckere Speisen a la Küchenchef und kühle Drinks.

... chill out and over!

AB
19:00 UHR

PENTAHOTEL
LEIPZIG

Vermögensverwaltung leicht gemacht.

Egal ob Makler, Vermittler oder im Finanzvertrieb: Mit der digitalen Vermögensverwaltung von Whitebox steht Ihren Kunden eine hochwertige und kostengünstige Lösung zur Verfügung.

Und für Sie?

Einfache Handhabung, transparenter Einblick, haftungsfreie Umsetzung und vielfältige Ertragsmöglichkeiten.

Neugierig geworden?

www.whitebox.eu/partner-werden

WHITEBOX
überlegen. investieren.

Gesundheitsfonds – Die Immun-Antwort gegen kranke Märkte

Einfach profitieren mit den ausgezeichneten Gesundheitsfonds der Apo Asset Management GmbH.

Kostenloses 24-Seiten Healthcare-Booklet

www.apoasset.de

Heute in die Gesundheit
von morgen investieren

apoAsset

Diese Marketingmitteilung dient nur der Information und ist keine Anlageberatung. Hinweise auf Auszeichnungen und vergangene Wertentwicklungen sind keine Garantie für künftige Ergebnisse. Der Wert von Anteilen kann schwanken. Ausführliche Informationen erhalten Sie bei der Apo Asset Management GmbH, Richard-Oskar-Mattern-Straße 6, 40547 Düsseldorf, Tel. 0211-8632-310, vertrieb@apoasset.de, www.apoasset.de.

DIE REPARATURKOSTENVERSICHERUNG FÜR PKWS!

www.repair-relax.de

Für Privatkunden:
Mit unserer CAR & LIVING können sich Ihre Kunden entspannt zurücklehnen!

GAV Versicherungs-AG
Zur Dinkel 33 I 48739 Legden I Fon 02541 802-300

GAV
Ein Unternehmen der DEVK

TOMBOLA

Teilnahmebedingung Tombola:

Die Teilnehmer zur Tombola müssen Makler / Vermittler und mindestens 18 Jahre alt sein.

Sie besuchen…

1. …mindestens 8 Aussteller und lassen sich die Felder auf Seite 20 in dem Prospekt gegenzeichnen.
2. …mind. 3 Vorträge und kreuzen die besuchten Vorträge auf Seite 20 an, als besucht!

Vergessen Sie bitte nicht Ihren Namen unten rechts zu notieren!

3. …Die Tombola-Box steht in dem Vorraum der Vorträge! Lösen Sie bitte Seite 20 aus diesem Prospekt und stecken Ihren Teilnahmeschein, einmal gefaltet, in die Tombola - Box.

Das sind die Grundvoraussetzungen zur Teilnahme!

Um ca. 17:45 Uhr beginnt die Ziehung der Gewinner im Vortragssaal 1. Wenn ein Gewinner bei der Verlosung nicht anwesend ist, verfällt dessen Gewinnanspruch und es wird weiter gezogen!

Wir bedanken uns für die freundliche Unterstützung der Tombola bei…

andsafe · apoAsset – Heute in die Gesundheit von morgen investieren · AUREUS – The Bullion Experts · BAUFINEX – Einfach. Vernetzt. Vor Ort. · FIDESConsult · Fonds Frauen · GAV – Ein Unternehmen der DEVK · HDH – Die Sterbegeld-Versicherung · diPAY – Digital Payment Platform · Monuta – Die Trauerfall-Vorsorge. · Oberösterreichische Versicherung AG · PICTET Asset Management · Standard Life

TOMBOLA-TEILNAHMESCHEIN

Vortrag besucht

GAV Vers. AG STAND 1	Hans John GmbH STAND 2	ProLife GmbH STAND 3	MVK Versicherung STAND 4	WWK LV a. G. STAND 5	Whitebox. STAND 6
Barmenia Kranken STAND 7	covomo STAND 8	Dialog LV AG STAND 9	Oberösterreichische Vers. AG STAND 10	Aurimentum R+R Consulting GmbH STAND 11	Pfefferminzia Medien STAND 12
Sparkassenversicherung Sachsen STAND 13	Versicherungskammer STAND 13	Black Ferryman STAND 14	Hanse Merkur STAND 15	Baufinex STAND 16	Degenia/DMU STAND 17
Hannoverische Leben STAND 18	OCC STAND 19	Bayrische Beamten LV a.G. STAND 20	Liechtenstein Life STAND 21	Wechselpilot STAND 22	DMB Rechtsschutz-versicherung AG STAND 23
INSUwerte/Kupfer29 STAND 24	Janitos Versicherung AG STAND 25	HDH VVag STAND 26	Rhion Versicherung AG STAND 27	Finteachworld STAND 28	Standard Life STAND 29
dipay STAND 30	IQ² Coaching & Training IQ²strategies GmbH STAND 30	Bastanier & Schmelzer STAND 31	Fidesconsult STAND 32	EFM GmbH STAND 33	Metallorum STAND 33
Domcura AG STAND 34	Aureus Golddepot GmbH STAND 35	andsafe STAND 36	Nucleus Life AG STAND 37	Apo Asset Management GmbH STAND 38	FONDSFRAUEN STAND 38
MEAG STAND 38	Medica Strategy STAND 38	SwissLife AG STAND 39	Allianz STAND 40	Alte Leipziger STAND 41	Monuta Versicherungen STAND 42
Pictet Asset Management STAND 43	VPV LV AG STAND 44	Myworld Germany STAND 45	Condor LV AG STAND 46		

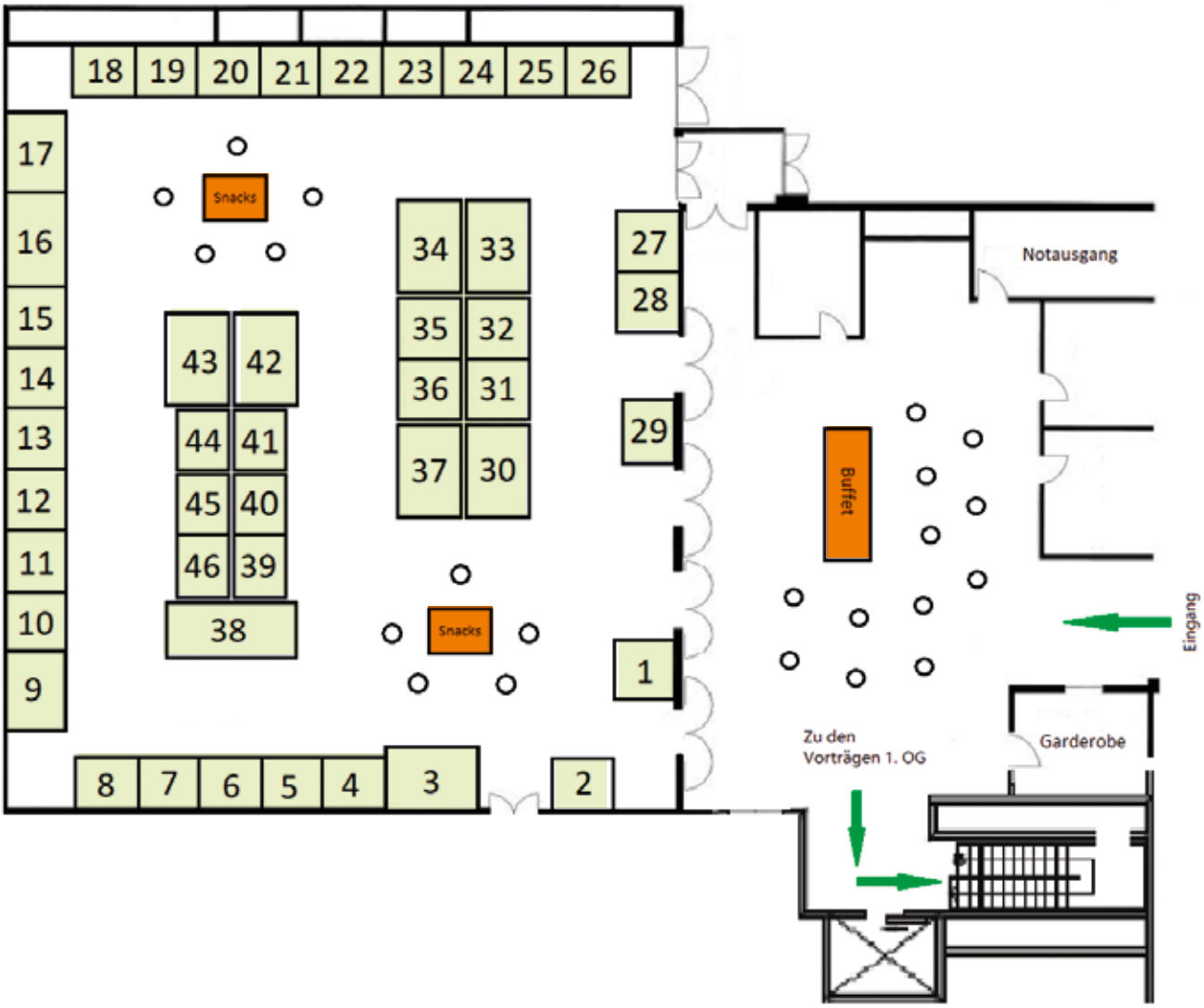
Name / Firma

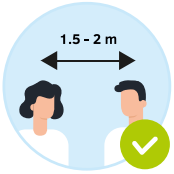
AUSSTELLER-LISTE

AUSSTELLER	STAND-NUMMER
Allianz AG	40
Alte Leipziger LV a.G	41
andsafe AG	36
Apo Asset Management GmbH	38
Aureus Golddepot GmbH	35
Aurimentum R+R Consulting GmbH	11
Barmenia Krankenv. AG	7
Bastanier & Schmelzer	31
BAUFINEX GmbH	16
Bayerische Beamten LV a. G.	20
Black Ferryman	14
Condor LV AG	46
Covomo Versicherungsvergleich GmbH	8
Degenia Versicherungsdienst AG / DMU	17
Dialog LV AG	9
DIPAY	30
DMB Rechtsschutz Vers. AG	23
Domcura AG	34
FIDESConsult mbH	32
Finteachworld	28
FONDSFRAUEN	38
GAV Vers. AG	1
Hannoversche Lebensversicherung AG	18
HANS JOHN VERS.M. GMBH	2
Hanse Merkur Versicherungsgruppe	15
Die HDH VVaG	26
INSUwerte / Kupfer29	24

AUSSTELLER	STAND-NUMMER
Internationale Expertenmanufaktur	33
IQ²strategies GmbH	30
Janitos Versicherung AG	25
Liechtenstein Life AG	21
MEAG MUNICH ERGO Kapitalanlagegesellschaft mbH	38
Medical Strategy	38
Metallorum GmbH	33
Monuta Versicherungen	42
MVK Medienversicherung a.G.	4
myworld Germany	45
Nucleus Life AG	37
Oberösterreichische Vers.AG	10
OCC Assekuradeur GmbH	19
Pfefferminzia Medien	12
Pictet Asset Management S.A	43
Prolife GmbH	3
Rhion AG	27
Standard Life	29
SV Sachsen AG	13
Swiss Life AG	39
Versicherungskammer Maklermanagement Kranken GmbH	13
VPV LV AG	44
Wechselpilot GmbH	22
Whitebox GmbH	6
WWK Lebensversicherung a.G.	5

LAGEPLAN





Bezüglich der aktuellen Hygieneempfehlungen beachten Sie bitte die Aushänge im Hotel!

Anrechnung nach IDD:
Viele Aussteller stellen im Nachgang auf Anfrage eine Bestätigung bzw. ein Zertifikat zur Weiterbildungszeit im Rahmen der angebotenen Vorträge aus. Bitte tragen Sie sich dazu in der jeweils zum Vortrag ausliegenden Teilnehmerliste vollständig ein.

VORTRÄGE

Zeit	Saal 1	Saal 2	Saal 3
09:00 – 09:35	Magisch (digital) beraten und verkaufen – PART 1 *Keynote: Mit der Dr. Bernd Klöckner Methode einfach jeden Kunden begeistern und als Fan gewinnen. Pro. Dr. Bernd Klöckner und Klaus Rost*		
10:45 – 11:25	PODIUMSRUNDE Gesund und rentabel? Nachhaltiges Anlegen in Megatrends! Welche heutigen und zukünftigen Auswirkungen haben Gesundheit, Technologie, Demographie und Ökologie auf Ihre Investments? *Moderiert von Anke Dembowski (Fondsfrauen) mit Medical Strategy, MEAG, APO Asset und PICTET.*		
11:30 – 11:55	Maklervertrag, Beratungsdokumentation und Co. – alles Bürokratie? Wie Sie Ihre Haftung als Makler so weit wie möglich reduzieren können. *Hans John Versicherungsmakler GmbH*	Wenn Gold & Silber knapper werden *Aureus Golddepot GmbH*	Der Bestand stirbt so oder so – jedem eine würdige Bestattung! *Monuta Versicherungen*
12:00 – 12:25	Erben & Schenken einfach gemacht mit ProtectInvest aus Liechtenstein! *Nucleus Life AG*	Das neue Einfamilienhauskonzept *Domcura AG*	BAUFINEX – Ihr Schlüssel zum genossenschaftlichen Expertennetzwerk *Baufinex GmbH*
13:45 - 14:25	PODIUMSRUNDE Welche Auswirkung hat das Ergebnis der Bundestagswahl auf Vermittler und Produktgeber? Was bedeutet dies für die Zukunft des Provisionsmodells und der alternativen Vergütungsmodelle? Chance oder Risiko? *Moderiert von Matthias Heß/Pfefferminzia, mit diPAY®, Standard Life, Alte Leipziger und RA Bastanier & Schmelzer*		
14:30 – 13:05	Unsere Mission: Ihr Erfolg mit Nettopolicen, Servicevereinbarungen und Honoraren diPAY *Plattform - IQ²strategies GmbH*	CAR & LIVING die Reparaturkostenversicherung *GAV Versicherungs-AG*	Ihre Kunden mit der PKV begeistern *Hanse Merkur*
15:00 – 15:25	Ankauf von Lebens- und Rentenversicherungen – Nur echt mit dem 2-Phasen-Sicherheitsmodell der *ProLife GmbH*	Einstieg in den Gewerbemarkt – aller Anfang ist leicht. *andsafe AG*	Best of Megatrends …mit dem „Pictet-Global Thematic Opportunities“ Fonds von langfristigen, übergeordneten Wachstumstrends profitieren! *Pictet Asset Management*
15:30 – 15:55	Gib mir -5- Gute Gründe für ein erfolgreiches Jahresendgeschäft! *Swisslife AG*	LAWIProtect „Der Grund das Feld neu zu bestellen!“ Das einfache Versicherungskonzept für ihre landwirtschaftlichen Mandanten. *FIDESConsult GmbH*	Rechnungszins-Absenkung – Warum erstmal nicht bei Sterbegeldversicherung?“ *HDH VVaG*
16:00 – 16:25	Einfach selbst den Kurs bestimmen - Mit der Condor Fondspolice *Condor Lebensversicherung*	Kundenbindung 2.0 *myWorld Germany GmbH*	Sicherheit ist Gold wert *Aurimentum – R & R Consulting*
16:30 – 17:05	Quo Vadis Deutschland – nach der Wahl und vor dem Vermögensregister. Vermögenssicherung jetzt! *Rolf Pieper und Tino Leukhardt*		
17:10 – 17.45	Magisch (digital) beraten und verkaufen – PART 2 *Mit der Dr. Klöckner Methode einfach jeden Kunden begeistern und als Fan gewinnen. Pro. Dr. Bernd Klöckner und Klaus Rost*		
17:55	Tombola – VIEL GLÜCK!		
ca. 18:00	Wir sagen Dankeschön und Aufwiedersehen. Gute Heimfahrt und bleiben Sie gesund.		
ca. 19:00	Abendveranstaltung mit geladenen Gästen im pentahotel Leipzig		

VIFIT

TAGUNGSNOTIZEN

AURIMENTUM

SICHERHEIT IST GOLD WERT!

Die Antwort auf Negativzinsen – Schützen Sie ihr Geld vor Wertverlust und beginnen Sie jetzt mit Ihrem langfristigen Vermögensaufbau. Mit den attraktiven Angeboten von Aurimentum können Sie einfach und flexibel in Gold investieren und die Vorteile des Edelmetalls nutzen.

- Gold schützt die Kaufkraft Ihres Geldes.
- Über 5.000 Jahre Wertaufbewahrungsmittel.
- Gold ist erwiesener Inflationsschutz.
- Gold ist bankenunabhängig.
- Gold ist nicht beliebig vermehrbar.
- Gold ist ein weltweites Zahlungsmittel.

R&R Consulting GmbH I Alte Forstlahmer Str. 22 I 95326 Kulmbach I Tel.: 09221 948 96 27 I www.aurimentum.de

degenia Versicherungsdienst AG

dmu Deutsche Makler Union

- *Unabhängiger Anbieter von Deckungskonzepten*
- *Über 20 Jahre Erfahrung in der Entwicklung leistungsstarker Versicherungsprodukte*
- *Langjährige Kooperationen mit namhaften, soliden Risikoträgern*
- *Umfangreiche Onlinerechner mit integrierter Abschlussmöglchkeit*
- *Zugang zu exklusiven Nischenprodukten*
- *Maklerpool mit über 180 Produktpartnern*

Lernen Sie uns näher kennen. Wir freuen uns auf Sie.

UNSER HAUSMITTEL:
EINFACH IN JEDER
LEBENSLAGE DA SEIN.

#MachenWirGern

Die Krankenvollversicherung der Barmenia. Ob Ihre Kunden eine umfassende Grundversorgung oder einen komfortablen Premiumschutz wünschen: Mit unseren **einsA-Tarifen** haben Sie für die Ansprüche Ihrer Kunden stets eine passende Lösung. Das umfassende Leistungsspektrum garantiert dabei eine umfangreiche Versorgung.

Und weil sich Lebenssituationen im Laufe der Zeit ändern, enthalten die einsA-Tarife zudem das Optionsrecht auf höheren Versicherungsschutz ohne Gesundheitsprüfung.

Was wir außerdem gern für Ihre Kunden machen, finden Sie unter www.maklerservice.de oder Telefon **030 88419540**.
Barmenia Maklerdirektion Berlin Kurfürstendamm 43, 10119 Berlin

Bereits ab
EUR 127,–*
pro Jahr!

Wochenendhaus-Versicherung
Schutz für Wochenend-, Kleingartenhäuser & Co.

Egal ob kleines Wochenendhaus am See, am Rande der Stadt oder in der nahegelegenen Kleingartensiedlung. Sie sind meist klein, günstig und schnell erreichbar. Und das macht sie für viele Menschen besonders attraktiv. Aber Vorsicht: Gerade bei längerer Abwesenheit können größere Schäden entstehen, als bei ständig bewohnten Objekten. Optimaler Versicherungsschutz ist daher nicht nur sinnvoll, sondern unbedingt notwendig.

Mit unserer Wochenendhausversicherung haben Sie Keine Sorgen. Denn mit der kombinierten Wohnobjekt- und Hausratversicherung ist der liebgewonnene Zweitwohnsitz gegen die häufigsten Gefahren des Alltags optimal abgesichert. Und das bereits ab EUR 127,–* pro Jahr.

Ihre Vorteile auf einen Blick:

- Komplettpaket aus Wohnobjekt- und Hausratversicherung inkl. Glasbruch
- Neuwertersatz für Wohnobjekt & Hausrat
- Elementargefahren sind mitversichert
- Haftpflicht für Haus & Grund bis EUR 5.000.000,–
- Unterversicherungsverzicht ist bis zur Höchstentschädigungssumme garantiert
- Schutz für An- und Vorbau, Carport & Nebengebäude
- Photovoltaikanlagen am Objekt sowie Fahrraddiebstahl außerhalb des Versicherungsortes einschließbar

* bei einem 3-Jahresvertrag, exklusive Haftpflichtversicherung

Jetzt bequem online abschließen:
www.keinesorgen.de/wochenendhausversicherung

Oberösterreichische
www.keinesorgen.de

ProtectInvest

nucleuslife

Erben & Schenken

Laut dem DIW (Deutsches Institut für Wirtschaft) werden in den kommenden 10 Jahren pro Jahr ca. 400 Milliarden EUR an die nächste Generation übertragen!

Sichern Sie sich einen Teil hiervon.

Minimieren Sie Erbschafts- und Schenkungssteuer um bis zu 95%.

Erben & Schenken, Nießbrauch, Unternehmer-Police, Asset-Protection, 99/1% Verteilung und viele weitere interessante Themen.

Alles aus einer Hand!

Besuchen Sie hierzu unseren Vortrag!

Mehr Infos erhalten Sie an unserem Stand.

nl360 vertriebs gmbh | Reinacherstrasse 129 | CH-4053 Basel | service@nl360.eu | www.nl360.eu

Mit dem Black Ferryman Fonds über fünf Jahre erfolgreich

Warum der Black Ferryman – World Basic Fund in den letzten fünf Jahren so erfolgreich war? Unser Geheimnis liegt in der Investition in Zukunftstechnologien mit einem breit diversifizierten, wachstumsorientierten Aktienportfolio. Auch die Steuerung von Aktienquote und Cash ist für unseren Erfolg ausschlaggebend.

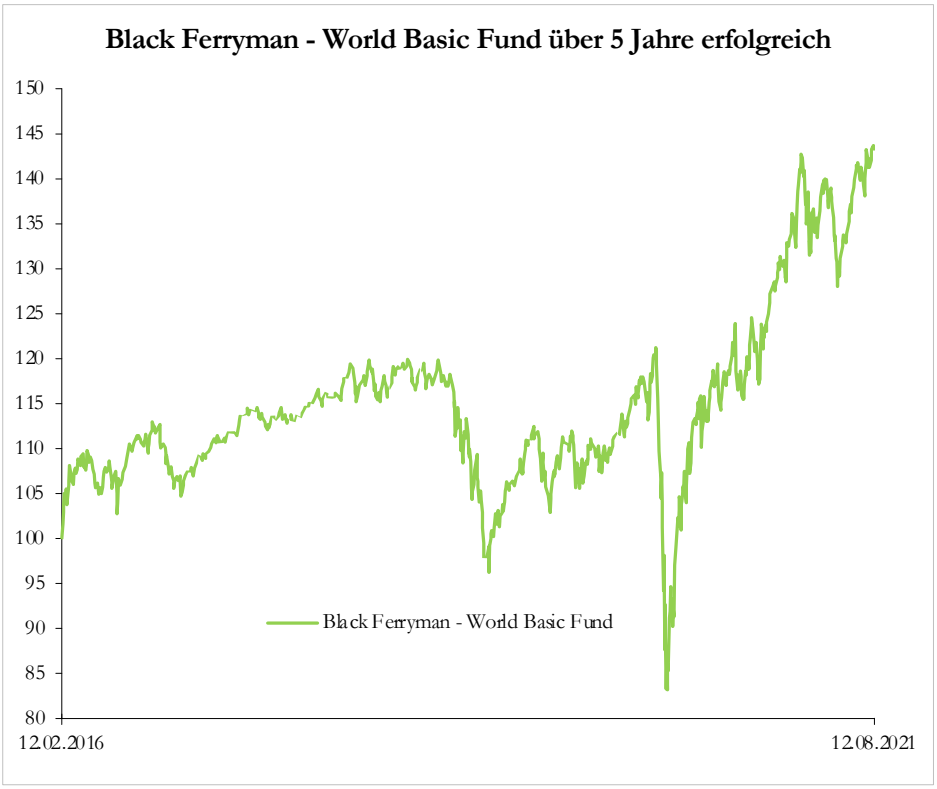
Der Black Ferryman – World Basic Fund investiert konsequent in Cash und Aktien, die ein starkes Wachstum erwarten lassen. Rückblickend haben sich dabei auch die aktive Steuerung der Aktienquote sowie die einfach gehaltene Fondsstruktur bewährt.

Der Fonds arbeitet nach dem Motto „Keep it simple". Aktien, Trash und Cash, sonst nichts. Daher die Einladung: Kommen Sie mit an Bord des Black Ferryman – World Basic Fund, der Sie langfristig teilhaben lässt am Wachstum erfolgreicher Unternehmen, insbesondere im Bereich Digitalisierung. Seit seiner Umstrukturierung vom 12.02.2016 konnte er sich auch bei rauer Wetterlage an der Börse gut durchsetzen und mit einer guten Performance im Markt behaupten. Der Fonds eignet sich daher optimal für Einmalanlagen sowie Sparpläne und bietet Anlegern die Gelegenheit zu antizyklischen Nachkäufen.

Unsere Fondsstrategie hat das ermöglicht: In den Black Ferryman Fonds kommen Aktien, die in den nächsten fünf bis zehn Jahren ein hohes Potenzial versprechen – so haben wir z. B. bereits 2011 das Potenzial von Netflix Inc. oder Illumina Inc. erkannt. Wir setzen überwiegend auf Mega und Large Caps aus Software-, Unterhaltungs- und Informationstechnologie, Robotik, Genetik und weiteren zukunftsorientierten Branchen, wie z. B. Krebszellenforschung oder Bezahlsysteme. Aufgrund der aktuellen Situation ist zu erwarten, dass die Welt in schnellem Tempo noch digitaler wird. Unsere Aktien werden weiter zulegen, sodass der Black Ferryman – World Basic Fund noch mehr Fahrt aufnimmt.

Kommen Sie mit an Bord des Black Ferryman – World Basic Fund.

„Wenn ein Seemann nicht weiß, welches Ufer er ansteuern muss, dann ist kein Wind der richtige", sagte der römische Philosoph Seneca. Warten Sie mit Ihrer Investition nicht länger auf besseren Wind am Aktienmarkt. Jetzt ist der Zeitpunkt, um mit Black Ferryman zum Ufer der steigenden Kapitalerträge überzusetzen und langfristig kontinuierliche Zuwächse zu erwirtschaften.



Wertentwicklung nach BVI-Methode, d.h. ohne Berücksichtigung des Ausgabeaufschlags. Die auf Fondsebene anfallenden Kosten (z.B. die Verwaltervergütung) wurden berücksichtigt. Die auf Kundenebene individuell anfallenden Kosten (z.B. Depotgebühren, Provisionen und andere Entgelte) wurden nicht berücksichtigt und würden sich negativ auf die Wertentwicklung auswirken. Anfallende Ausgabeaufschläge reduzieren das eingesetzte Kapital sowie die dargestellte Wertentwicklung. Wertentwicklungen der Vergangenheit sind kein verlässlicher Indikator für die Zukunft. Die in dieser Broschüre enthaltenen Marktinformationen sind zu allgemeinen Informationszwecken erstellt worden und ausschließlich zur Information bestimmt. Sie ersetzen weder eigene Marktrecherchen noch sonstige rechtliche, steuerliche oder finanzielle Informationen oder Beratung. Es handelt sich hierbei nicht um eine Kauf- oder Verkaufsaufforderung für bestimmte Produkte. Robert Baumann weist darauf hin, dass die dargestellten Marktinformationen nur für Anleger mit eigener wirtschaftlicher Erfahrung, die die Risiken und Chancen des/der hier dargestellten Marktes/Märkte abschätzen können und sich umfassend aus verschiedenen Quellen informieren, bestimmt sind.

www.black-ferryman.com

Robert Baumann
Initiator und Berater des Fonds

Fondsdaten

Black Ferryman – World Basic Fund AR

ISIN/WKN: LU1807512386/ A2JH39
Auflage: 16.01.2019
Ertragsverwendung: ausschüttend
Performance 2020: +14,35 %
Performance YTD (per 12.08.2021): +9,85 %

Black Ferryman – World Basic Fund A

ISIN/WKN: LU0778048032/ A1JXJT
Auflage: 19.06.2012
Ertragsverwendung: ausschüttend
Performance 2020: +13,86 %
Performance YTD (per 12.08.2021): +9,70 %

Black Ferryman – World Basic Fund T

ISIN/WKN: LU0607298758/ A1JF9H
Auflage: 24.05.2011
Ertragsverwendung: thesaurierend
Performance 2020: +13,85 %
Performance YTD (per 12.08.2021): +9,74 %

Detaillierte Information finden Sie unter www.black-ferryman.com, in unserem monatlichen Newsletter oder in der Präsentation des Fonds. Wir freuen uns, wenn Sie Kontakt mit uns aufnehmen.

Kontakt

Black Ferryman – Robert Baumann

Lindenstraße 23
89160 Dornstadt - Tomerdingen

Tel.: +49/7348/407215
Email: rbaumann@black-ferryman.com
Internet: www.black-ferryman.com

BAUFINEX

Einfach. Vernetzt. Vor Ort.

BAUFINEX - Der digitaler Marktplatz für Vermittler

Sie suchen einen Partner, der Ihnen als Baufinanzierungsberater alle Vorteile des Plattformgeschäfts bietet und zugleich ganz persönlich für Sie da ist?

BAUFINEX, der digitale Marktplatz für private Baufinanzierung, vernetzt ungebundene Finanzberater mit über 470 Kreditanbietern deutschlandweit. Und das zu erstklassigen Konditionen und Provisionen.

Mehr erfahren: baufinex.de

Wir freuen uns, Sie persönlich auf der Messe kennenzulernen!

Sigrun Bela
Key-Account-Managerin
sigrun.bela@baufinex.de
+49 151 17192387

Tonko Cikojevic
Key-Account-Manager
tonko.cikojevic@baufinex.de
+49 151 14817085

HDH
Die Sterbegeld-Versicherung

Erstaunlich kraftvoll

Starker Tarif mit neuem Fokus.

www.sterbegeld-hdh.de

Erfahren Sie alles über die großen Stärken Ihrer HDH am Messestand.
Wir freuen uns darauf, Sie zu treffen!

VIFIT am 12. Oktober 2021

Besuchen Sie uns.

Sterbegeldversicherung

Jetzt mit Monuta durchstarten.

Ihr Vertriebserfolg mit höchst zufriedenen Kunden.

- Ausgezeichnete Sterbegeldversicherung
- Innovatives Prämienmodell
- Exklusiv bei Monuta
- Erstklassige Vertriebsunterstützung

Wir freuen uns auf Sie!

KUBUS 2020 Kundenbewertung HERVORRAGEND Kundenzufriedenheit

KUBUS 2020 Kundenbewertung HERVORRAGEND Preis-Leistung

KUBUS 2020 Kundenbewertung HERVORRAGEND Service

KUBUS Kundenzufriedenheitsbefragung
Privatkunden Savings 2020

Nutzen Sie unsere Vertriebsunterstützung für
Ihren Erfolg: **www.monuta-vertriebskoffer.de**

Monuta
Die Trauerfall-Vorsorge.

Unser Vertriebsservice ist gerne für Sie da:

0211 522 953 554 **@ makler@monuta.de**

www.monuta.de

TAGUNGSNOTIZEN

Pictet-Global Megatrend Selection ist ein Teilfonds der Luxemburger SICAV Pictet. Die jeweils zuletzt veröffentlichten Fassungen des Verkaufsprospekts, der Wesentlichen Anlegerinformationen (KIID, Key Investor Information Document), des Reglements sowie des Jahres- und Halbjahresberichts sind kostenlos erhältlich unter assetmanagement.pictet oder bei der Verwaltungsgesellschaft des Fonds, Pictet Asset Management (Europe) S.A., 15, Avenue J. F. Kennedy, L-1855 Luxemburg. Vor jeder Anlageentscheidung müssen diese Unterlagen gelesen werden, und mögliche Anleger sollten abklären, ob diese Anlage in Anbetracht ihrer Finanzkenntnisse und -erfahrung, Anlageziele und Finanzlage auch wirklich für sie geeignet ist, oder sich professionell beraten lassen. Jede Anlage ist mit Risiken verbunden, darunter das Risiko des Kapitalverlusts. Alle Risikofaktoren werden im Prospekt ausführlich beschrieben.

Sie wollen in Megatrends investieren? Dann sprechen Sie mit den Experten.

Pictet-Global Megatrend Selection.

Seit mehr als 25 Jahren filtern unsere Experten für thematische Aktienanlagen die attraktivsten Themen heraus, indem sie sorgfältig langlebige Megatrends von Modeerscheinungen abgrenzen. Erfahren Sie mehr unter assetmanagement.pictet

PICTET 1805 Asset Management

Building Responsible Partnerships

AUREUS
The Bullion Experts

FLEX-ANLAGESTRATEGIE
Sicherheit durch Streuung

GOLD-SILBER
PLATIN-PALLADIUM
IN BARRENFORM

- 100% physisches Eigentum
- Mehrwertsteuerfreier Kauf von Silber, Platin und Palladium im Zollfreilager Schweiz
- Lagerlösung nach höchstem Sicherheitsstandard im Hochsicherheitslager Schweiz und Deutschland
- Umpfangreiches Service- und Sicherheitskozept
- Tauschoption von Silber, Platin oder Palladium in Gold jederzeit möglich
- Order von Barren oder Münzen mit Lieferung nach Hause oder diskrete Übergabe in bundesweiten Abholstationen
- EINMALKAUF ab 2.500 €
- SPARPLAN ab 25 €/mtl.
- Gold- und Silbermünzen sowie Goldbarren auch im Direktgeschäft für Zuhause

Handelsblatt Deutschlands BESTE Finanz-Dienstleister 2021 AUREUS Golddepot

FOCUS MONEY TOP Service unter den Anbietern von Goldsparplänen Note Gut Ausgabe 22/2021 DFSI RATINGS

FOCUS MONEY BESTER Preis unter den Anbietern von Goldsparplänen mit Bruchteilseigentum Note Sehr Gut 7 weitere Anbieter erhielten die Note Sehr Gut Ausgabe 22/2021 DFSI RATINGS

FOCUS MONEY TOP TRANSPARENZ unter den Anbietern von Goldsparplänen Note Gut Ausgabe 22/2021 DFSI RATINGS

FOCUS MONEY TOP Auslieferung unter den Anbietern von Goldsparplänen Note Gut Ausgabe 22/2021 DFSI RATINGS

FOCUS MONEY TOP Anbieter von Goldsparplänen mit Bruchteilseigentum Note Gut Ausgabe 22/2021 DFSI RATINGS

DEUTSCHLAND TEST DEUTSCHLANDS BESTE GOLD- UND EDELMETALLHÄNDLER FOCUS MONEY

EXCHANGE AG

Die AUREUS Golddepot GmbH mit institutionellem Hintergrund
Eine Tochtergesellschaft der Exchange AG Deutschland

AUREUS Golddepot GmbH
Eisenacher Straße 85, 10781 Berlin

Telefon +49 (0)30 887 100 90
Fax +49 (0)30 887 100 99

vertrieb@aureus-golddepot.de
www.aureus-golddepot.de

myWorld
PARTNER PROGRAM

Gewinnen Sie Neukunden & Stammkunden

Als **myWorld Partner** ermöglichen Sie es den Shoppern von myWorld, bei Ihnen mit der myWorld Card Vorteile zu sammeln.

Das macht Sie zu einem attraktiven Einkaufsziel für **15 Millionen Shopper**. Als gelisteter Partner des **myWorld Benefit Program** werden Sie von diesen auch einfach gefunden und **steigern** so zusätzlich Ihren **Bekanntheitsgrad**.

Jetzt kostenlos registrieren!

MIT SCHWUNG AUF DEN PUNKT

FEENIAL
DESIGN

AGENTUR FÜR KONZEPTION, MARKENDESIGN,
TEXT & WEBSEITENGESTALTUNG

Röderstraße 23 | 65187 Wiesbaden | T: +49 176 616 582 36 | hallo@feenialdesign.com | www.feenialdesign.de

EXPERTENCampus

Weiterbildung, Trainings und Coachings von Profis für Profis

Du bist Versicherungsmakler oder Finanzberater und brauchst Konzepte, Unterstützung und Begleitung z.B. bei:

- schrittweiser Umstellung auf Nettopolicen und Servicevereinbarungen
- Digitalisierung von Geschäftsabläufen
- Prozessoptimierung im Workflow und Maklerbetrieb
- Strategieberatung zur Spezialisierung
- Bestandsbewertung und Nachfolgeberatungen
- Kommunikation 360Grad (verbal/nonverbal)
- Vertriebsrecht
- Datenschutzrecht
- Handels- & Gesellschaftsrecht
- Konfliktmanagement
- Socialmedia
- Markenaufbau
- Finanzmathematik für jeden
- Intelligentem e- Learing
- Erlebbarer Finanzkompetens

Planen Sie mit uns.

EXPERTEN Campus - Weiterbildung, Trainings und Coachings von Profis für Profis

Mit unserem Experten- Campus möchten wir einen stetigen Know-how- Transfer und Austausch fördern und eine breite Vielfalt von Themen in Weiterbildungs- und Coaching- Angebote anbieten.

Maßgeschneidert, intelligent und professionell – einfach IQ Coaching!

Viele dieser Angebote stehen Nutzern der diPAY®- Plattform kostenfrei oder zu Vorzugs-konditionen zur Verfügung. Informieren Sie sich www.dipay.de

Handan Isik

Dirk Erfurth

Prof. Dr. Bernd Klöckner

Dr. Peter Schmidt

David Bastanier & Johannes Schmelzer

IQ 2 STRATEGIES

finteachworld
Mehr Finanzkompetenz. Mehr Gewinn!

CONSULTING & COACHING BERLIN
UNTERNEHMENSBERATUNG MIT DENKPLUS

BASTANIER & SCHMELZER
RECHTSANWÄLTE · PARTNERSCHAFT mbB

diPAY
Digital Payment Platform

UNSERE MISSION IST IHR ERFOLG MIT NETTOPRODUKTEN, SERVICEVEREINBARUNGEN UND HONORAREN !

Die Abwicklungsplattform die "*mehr*" kann!

- **persönlicher Support, Weiterbildung und Coachings**
- **geprüfte Vertragsvorlagen**
- **erprobte Marketingkonzepte**
- **intuitive und benutzerfreundliche Anwendungsabläufe**
- **Vertrags-, Rechnungs,- und Vergütungsabwicklung**

Mit uns optimieren und steigern Sie ihre Einnahmen, unabhängig von Provisionen.

Jetzt Termin vereinbaren und kostenfrei testen!

www.dipay.de

made in